

## 中俄边贸结算业务存在问题与解决办法初探

文/孟初醒 高琳

### 一、中俄相邻，得天独厚

黑龙江省系因我国最大的界河——黑龙江而得名，北部和东部隔黑龙江、乌苏里江与俄罗斯相望。水面和陆面与俄罗斯边界全长3045公里，是亚洲及太平洋地区陆路通往独联体国家和欧洲大陆的重要通道。目前，已开通的绥芬河、东宁、黑河、同江、密山、萝北、抚远、虎林等25个国家级口岸是我省沟通东欧各国经济贸易往来的窗口和桥梁。中俄相邻的自然条件赋予中俄边贸得天独厚的条件，也使得黑龙江省商业银行在对俄边贸结算业务领域成为全国的领头羊。

### 二、黑龙江省中俄贸易总体状况及目前存在的问题

1982年，经国务院批准，黑龙江省恢复了于1967年以来中断的与前苏联远东地区的地方边境贸易。1983年—1990年，黑龙江省对俄贸易以民间小额易货贸易为主。中国公民通过旅游途径携带商品到前苏联进行个体换货贸易，规模不大。1990年—1993年，黑龙江省对俄边境贸易进入以国营、集体公司为主导地位时期，边贸交易额占全国对俄贸易总额的三分之一。由于部分国有企业破产，对俄进口商品需求发生变化和俄罗斯经济动荡等因素影响，1994年—1995年，对俄贸易大幅下滑。1996年—1999年，国务院对边贸政策进行了调整，以边境小额贸易和边民互市贸易为主要形式的对俄边境贸易出现了恢复性增长。1999年以来，黑龙江省对俄贸易一直保持平稳上升的趋势，2005年，对俄贸易创历史最好水平。全省对俄贸易进出口总额实现56.8亿美元，同比增长48.5%。

问题的提出：2004年，全省对俄贸易量为38.2亿美元，而对俄贸易量流入银行结算的贸易量为银行29亿美元，另外9亿多美元俄贸易量在银行体外进行结算；2005年，全省对俄贸易量为56.8亿美元，而对俄贸易量流入银行结算的贸易量为银行35.1亿美元，另外21.7亿美元俄贸易量在银行体外进行结算。为什么在国家放宽对外贸易外管政策、商业银行服务意识强化、服务产品逐渐多样化的情况下，在银行体外结算的对俄贸易量还在不断上升呢？

### 三、问题分析与解决办法初探

问题分析：我省边境贸易的主体是边境小额贸易，占边境贸易总量的60%以上（2004年占66.49%，2005年占64.96%，2006年1月-3月占79.17%），边境小额贸易的交易额大多数为个体边贸客商，他们对边贸交易资金的流通速度和成本是非常敏感的，同时其资金交易的规范性要求不高，只要是卖出商品的价格合理、汇款速度快、资金交易中的成本低就可以，对于是否在银行进行资金交易还是通过其他途径交易的问题，边贸客商基本是不在意的。这就给边贸客商自带资金或委托他人携带资金出入边境提供了前提。同时我省目前的商业银行对俄结算的产品数量有限，而且收取约1‰的手续费，同时还要进行报关、申报等，例如：边贸客商1万美元的汇款，无论是中国银行还是俄罗斯银行均要收取10-20美元的费用，而且资金在途还要有约1天的时间，这对于小额边贸客商是不愿意接受的。他们目前的做法大多是通过个人自带、委托出入境卡车司机携带等方式进行结算，不仅费用低，而且几个小时甚至几十分钟便可以得到资金。因此对俄边贸量很大一部分在银行体外循环。这不仅对资金的安全不利，而且对我省边贸金融秩序的稳定不利。

#### 解决办法初探：

解决办法一：中国银行和俄罗斯银行进行合作，双方互相开立美元清算帐户，同时设立一定的信用额度，每日通过账户进行资金的汇出和汇入业务，只要一方银行收到合作方银行的付款指令，立即通知受益人收账结汇，这种方式基本可以实现边贸汇款实时结算，同时双方银行协议对于小额边贸客商的汇款给与一定的优惠。在银行结算方面，银行进行日终扎账，帐户余额为正的一方将余额资金汇至另一方的银行账户，实现每日双方帐户余额为0，消除外汇资金敞口的风险。这种方式保证了客户资金安全，实现了客户款项实时收账，同时降低了边贸客商的资金成本。此方法银行不占用自有资金，同时给边贸客商得到了最大的实惠。

解决办法二：中俄双方银行利用国际信用卡进行资金结算合作，即合作银行间利用国际通用的维萨卡、万事达卡进行结算，边贸客商在一方银行将美元存入自己的卡中，然后携带该卡出入境，到另一方银行取款便可。例如：中方客户将汇往俄方的款项1万美元在中国的银行存入卡中，然后将卡携带出境，在俄方合作方银行将1万美元提出，这样保证了资金的安全，携带方便，而且客户始终有一种资金就掌握在自己手中的感觉。这种方法也有缺点：对银行的卡结算有较高的要求，即双方合作银行必须为该业务准备美元取款机、国际卡清算线路等等，这会使银行成本有所上升。

小结：要将在银行体外结算的边贸业务纳入银行进行，重中之重是抓住小额边贸业务，在这一过程中银行扮演着非常重要的角色，银行提供的产品越新颖、越有吸引力，小额边贸业务就会自动地流入银行体系内进行结算，也只有进入银行体系内结算才能规范边贸结算业务，才能保证边贸业务健康发展(作者单位：哈尔滨工业大学)

#### 相关链接

流程再设计应用于医疗服务时间缩短的实践探讨  
中俄边贸结算业务存在问题与解决办法初探  
论公司注册过程中关键法律问题及其解决  
高校建立经济责任制的重要性和必要性  
创建学习型组织的误区及其操作设想  
内部控制与信息披露的制度性分析  
美、欧、日同我国的经济合作与对策分析  
组织创新的影响因素分析  
企业智力资本的特征与经济作用

本网站为集团经济研究杂志社唯一网站，所刊登的集团经济研究各种新闻、信息和各种专题专栏资料，均为集团经济研究版权所有。

地址：北京市朝阳区关东店甲1号106室 邮编：100020 电话/传真：(010) 65015547/ 65015546

制作单位：集团经济研究网络中心