

新理财杂志征订开始了
最新会计课程开班了!
2012年财会信报征订
《税务规划》期刊优惠
轻松搞定会计职称考试



懂ERP的ERP 筹划企业未来
Aisino 航天信息软件 | 网址: http://soft.aisino.com 电话: 010-88897666 传真: 010-88897558

2011年注会考试网络速
中国CFO的梦想课堂
陪小艾来一次会计长途
会计继续教育辅导年检
会计考试保通过只考一

职场招聘 RSS

热词: 搜索 高级搜索

职场英语	求职指导	简历中心	求职参考	职场故事	职场潜规则	求职信息	招聘信息	职场礼仪	职业规划
------	------	------	------	------	-------	------	------	------	------

中华财会网 > 职场招聘 > 职场潜规则 > 正文

50个TIPS让你职场如鱼得水

2011-07-16 10:04 来源: 智联招聘

 阅读:  打印

1、凡事莫斤斤计较 既破坏情绪又损害人际关系

斤斤计较是一种心态，它的表现就是凡事都要较个真，都要分出个子丑寅卯来。其实，有许多事情都是无关紧要的，是跟自己没有什么利益冲突的，凡事都去计较实在是浪费时间，同时也显得没有肚量，不仅容易搞糟自己的情绪，也容易破坏人与人之间的关系，甚而影响自己的前程。

2. 避免与人抬杠争风--伤人又不利己的无谓之争

与人抬杠争风，如果获胜必然要伤害另一方，获得的只是一种空洞的胜利；而抬杠处于下风，又会心中郁闷，两种结局对自己都毫无益处，可见抬杠争风实在是一种无谓之争。

3、不要意气用事--头脑发热易惹事端

中国有句古话：忍一时，风平浪静；退一步，海阔天空。讲的是人们在某种特殊情况下，不能意气用事，不要冲动，因为在缺乏周详考虑的前提下，头脑一发热，做事不加思考，极容易生出事端。

4、切忌逞强好胜--过分招摇只会让人讨厌

争强好胜，事事要努力做到最好，这表明一个人求上进，本来无可厚非，但凡事都有一个“度”，如果由争强而变为逞强，那就会走到反面，既做不好事情，又会因过分招摇、四处显摆而招人讨厌，甚至惹下杀身大祸。

频道推荐

- 强势上司or弱势上司? 教你与上司的相处之道
- 研究表明职业女性穿裙装更易给人好印象
- 员工“十一”年假一起休 愁坏老板
- 毕业生面对职场输在哪里
- 涨薪潮中，电子制造产业升级、觅人才
- 持有ACCA资格者不足15% 高级财务人才紧俏
- 职场版“蓝精灵体” 看看有没有你的职业
- 汽车行业高端营销和技术人才匮乏

点击排行榜

图片新闻

其他

5、得意而不忘形——保持清醒而理智的状态

遇到高兴事，便喜不自禁，忘乎所以，这就是得意忘形的表现。得意忘形是做人的大忌，被小小的胜利、喜悦冲昏头脑，注定难成大事，故此劝君得意之时莫要忘形。

6、要敢于吃小亏——能吃小亏才有机会占大便宜

吃亏，就是使自己的利益受损，因此谁都不想吃亏，都希望获得利益。殊不知，适当的吃点小亏，在平时主动让出自己一部分应得之利，到了关键时刻，往往能占到便宜。

7、广结人缘多交朋友——朋友多了路好走

在人的一生中存在着许多变数，因此做人做事必须从长远打算，为自己多留条后路。在川流不息的社会生活和复杂的人际关系中，只有多结人缘、多交朋友，才会使自己的人生之路越来越好走、越走越宽。

8、能饶人处且饶人——赶尽杀绝对谁都没好处

今日的朋友或许成为明天的敌人，而今天的对手也许会成为明天的朋友。因而在为人处事时就要能饶人处且饶人，得理也要让三分，不要把对手赶尽杀绝，否则对双方都没好处。

9、设身处地替别人着想——不能光打自己的算盘

把爱心奉献给他人，替别人着想的，才能在危难之际得到来自四面八方的帮助；而凡事都由着自己，自私自利，势必孤立无援，使自己的人生之路越走越窄。

10、尊重他人的兴趣爱好——让别人愉悦最容易得到便利

每个人都有自己感兴趣的事物或话题，我们要有点眼力见儿去迎合对方的兴趣，积极主动地帮别人把想做的事恰到好处地做好，这样就会得到他人的好感，从而使自己得到更多的帮助，使自己行事时能够事半功倍。

11、给别人留足面子——面子是相互给出来的

面子是别人给的，脸是自己丢的，所以在面子问题上一定要小心。每个人都不傻，你给他面子，他同样会投桃报李给你面子，因为面子是相互给出来的。

12、平和是金—偏激执拗势必越走越狭隘

一个人有主见，有头脑，不随人俯仰，不与世沉浮，这无疑是值得称道的好品质。但是，这要以不固执己见，不偏激执拗为前提。性格和情绪上的偏激，是做人处事的一个不可轻视的缺陷，与人交往中，要以平和为主，偏激执拗坏处多多。

13、别拿他人当垫脚石—当心爬着上去摔着下来

喜欢走捷径的人很多，运用垫脚石抬高自己的人也为数不少，合理借用外物提升自己无可厚非，但是切忌拿他人当垫脚石，因为踩着别人上去的人迟早会被他人踩下束。

14、不可当面揭人短—埋下祸端易引发后患

俗话说：“打人不打脸，骂人不揭短。”要想与人友好相处，就要尽量体谅他人，维护他人的自尊，避开语言的“雷区”，千万不要揭人之短，戳人之痛，因为一时的痛快或许会为将来埋下祸端。

15、切莫落井下石—得不偿失的危险游戏

落井下石是一种在别人遇到难处时再背后捅一刀的行为，这种趁人之危的做法不是大丈夫所为。因为人在落魄之时，最需要的是理解和帮助，若与你没有积怨旧恨，即使不帮助他，你也应该理解他，没必要去落井下石。

16、远离损友—减少误入歧途的概率

损友，顾名思义，就是对自己没有好处，只会伤害自己的朋友。如果我们身边有类似的朋友，劝君还是早早远离他，或者断绝来往，免得受其影响而误入歧途，到时悔之不及。

17、多嘴多舌易吃亏—是非只因多开口

说话是一门学问，所以不能脱口而出，要想好了再说。不要多嘴多舌，因为许多纷争、冲突就是因多话而引发的。俗话说是非只因多开口，讲的就是这个道理。

18、话到嘴边留三分—点到为止，保护自己

俗话说得好，良药苦口利于病，忠言逆耳利于行。可是忠言毕竟难以入耳，让人不易接受，故此你要对别人献忠告或给予批评、指责时要管好自已的嘴巴，所说的话既要切中要害，又不能一下点破，遵守话

到嘴边留三分，点到为止的原则，这样才能既规劝了别人，又保护了自己。

19、背后莫谈论他人是非——长舌妇人见人厌

闲谈最能考验一个人的品德高尚与否，一个人如果在闲谈中，总是捕风捉影、搬弄是非，说明这个人的品格欠缺完善，由此也可检测出其做人的态度。所以，在闲谈中不要议人是非，卖弄口舌，免得成为人见人厌的长舌妇

20、开玩笑要讲分寸——无意间伤人不值得

玩笑可以活跃气氛，增进彼此的感情，但是玩笑也要讲分寸，不能涉及个人的隐私或尴尬之事，否则玩笑就成了恶语中伤，会在无意中伤害他人，那就违背了玩笑的原意，无端为自己来麻烦。

21、入乡须随俗——要能适应各种环境

不同民族，不同地区都有固定的风俗习惯，只有依照习俗做事才会受人欢迎；同样道理，在不同场合、不同环境下也要入乡随俗，才会使自己交际、办事如鱼得水、得心应手。

22、不要轻易许诺——别拿自己的尊严不当回事

为人不可轻易许诺，不能在高兴时一时性起，不计后果许下诺言。因为许诺容易兑现难，随便承诺的后果就是失去自己的信誉，而失去信誉就很难在社会上立足，极易被社会淘汰。

23、杜绝欺骗——一句谎话要用百句谎话去圆谎

为一时之利、一时之需而说了一句谎话，而为了维系住这句假话的真实性，却要用一百句谎言来圆谎，结果弄得自己身心疲惫。可见欺骗人是非常划不来的。

24、平时多烧香——难时有人帮

俗话说：种瓜得瓜，种豆得豆。那么种下感情就会收获密切的关系。中国是礼仪之邦，历来讲究人情，讲究礼尚往来。那么平时多烧香，施恩于人，真情待人，在关键时刻定会有人伸出援助之手。

25、谨记雪中送炭——成本最低的感情投资

人生遇到坎坷是难免的，如果你在别人极其困难之时施以援手，对他来说无异于雪中送炭，他会牢记你

的恩情并加倍报答你。而在别人功成名就之时去锦上添花，则不会被人重视，或许还会落个攀附之名。

26、平时少欠人情债--急时求人办事口难开

人情就好比存款，是不能滥用的，存款一旦滥用了，到真正用钱的时候就该抓瞎了。人情也是一样，你平时若是欠了别人很多人情债，再有难处的时候还怎么能向别人开得了口呢？

27、勇于认错--以气度与勇气挽回面子

做人不要过于讲情面，如果死守着情面不放，做什么事都怕做错了而丢份，都怕失去面子，那就什么事情都做不成了。错了并不可怕，只有勇于认错才能真正赢得面子。

28、不以貌取人--人不可貌相，海水不可斗量

俗语说：人不可貌相，海水不可斗量。评价一个人，不能只看表面，要看他的真实本领才行，才学如何跟外表没有任何关系。

29、别当老好人--谨防两面都不讨好

许多人都喜欢做老好人，谁也不去得罪，没有自己的主张和原则，别人说什么他也不反对。但是这种老好人当起来是很累的，有时还会落个老鼠钻风箱--两头受气。

30、莫求虚名--何必活得太辛苦

谁都不想铢铢致欺无闻的星辰去陪衬删人，都想成为醒目、耀眼的太阳和众星相捧的明月。所以。人们都奔走在求取功名的路上，有的人甚至为了功名而不择手段，为了图一个虚名而定入歧途。

31、重视小事--大事都是小事组成的

在我们每个人的生存环境中，每天都在上演着无数的小事。鱼缸中一条小鱼的死亡、一个苹果的落地、一次耀眼的闪电。有许许多多的小事自然地发生着。然而就是这些小事，却成就了很多有心人的大事，为他们的大事打下了基础。

32、不占小便宜--爱占小便宜必吃大亏

占小便宜就是今天拿人家一根针，明天偷人家一个瓜的一种贪图小利的行为。久而久之，就会养成一种

见到好的东西就想据为已有的习惯，而这种贪婪的心理如果愈来愈强烈，便会导致另一种严重的后果——占小便宜吃大亏。

33、花钱要算计——钱应用在刀刃上

有句俗话说：成由节俭败由奢。意思是成功、致富之人大多数都有节俭的好习惯，而一些落魄、失败之人可能都是一些花钱奢侈。没有算计的人，他们的钱没有用在正道上。花钱没有计划，胡乱挥霍，即使守着一座金山也会吃空。

34、尴尬时不妨来点自嘲——给自己制造台阶

幽默一直被人们称为只有聪明人才能驾驭的语言艺术，而自嘲又被称为幽默的最高境界。自嘲谁也不伤害，最为安全。可以用它来活跃谈话气氛，消除紧张；还可在尴尬中自找台阶，保住面子。

35、记住别人的名字——重视别人才会被别人重视

每个人都对自己的名字感兴趣。因此记住别人的名字，而且很轻易就能叫出来，等于给人一个很巧妙而又有效的赞美，记住了他的名字，表明你很重视他，而重视别人的人才会被人重视。

36、多听少说——让自己始终处于主动

俗话说：言多必失，言多必败。话说多了，自然会泄漏心中的想法。所以，只有倾听才是最好的办法，既不泄漏自己的机密，又能知道别人心中所想，还能表现出你对说话者的尊重，一举三得，何乐而不为呢？

37、从对方的立场看问题——知己知彼，透彻明晰

人们通常习惯从自身的角度去看问题，这样视野就不够

开阔、全面，带有片面性。那么换一个角度，从对方的立场看问题呢？你会发现许多原来看不到、看不全的方面。这样会做到知己知彼，在应时事情方面就能得心应手。

38、不要表现得比别人聪明——把别人比下去是短视

人们可以接受外貌、身高、收入、地位上的差距，却很少能接受智力上的差距。因此，你可以比别人聪明，但是却不要表现出来，免得把别人比下去。因为把他人比下去并不代表自己如何高明，反而显出了

自己在为人处世方面的不成熟，会使自己的形象变丑。

39、凡事想好再做——提高成功的机率

三思而后行，这是千百年来经过无数次的实践而得出的一条真理，深思熟虑之后再去做事，自然容易成功。凡事想好再做，避免草率决定和盲目行事，毫无疑问会提高成功的机率。

40、少发牢骚少抱怨——与其生气不如争气

对人不满意，对事不满意，对生活不满意，于是就牢骚满腹，抱怨不止，甚至消极懈怠，但这些不会使问题得到丝毫改变，光发牢骚只会惹别人心烦，与其口中不满还不如积极行动，只有改变自己才会解决问题。

笑脸对人 微笑是人际间最有效的沟通方式

41、别太软弱——人善被人欺，软弱不解决问题

弱肉强食 是动物界中的普遍现象，弱小的动物总是被强大的动物所吞噬。在人类社会也存在着这种现象，软弱的人总是受人欺压，被人欺凌，处处扮演受气包的角色，实际生活中做人太软弱是不行的，软弱的人总是会被人利用或欺负。

42、守内敛，莫吹嘘——自吹自擂只会威风扫地

一个真正成功的人不会自吹自擂，因为别人的眼睛是亮的，所以，有本事要让别人去说，不能老王卖瓜自卖自夸，不知收敛、吹嘘自己的人，当真相被揭开时只会颜面无光、威风扫地。

43、眼睛少往上翻——平等待人，朋友多人缘好

眼睛往上翻，眼高于顶的人，无非是有点儿权，有点儿钱，有点儿自以为是的资本罢了，于是就目中无人，摆出一副惟我独尊的架势。孰不知自视越高，便摔得越重，只有低下头来，平等待人，才能朋友遍天下。

44、能屈能伸大丈夫——死撑面子活受罪

人都是爱面子的，所以有时便为了面子而硬撑着做自己很难办到的事，根本不考虑实际情况，结果把自己搞得筋疲力尽，活活受罪，太不值得了。大丈夫当能屈能伸，量力而行，不要为了面子而折磨自己。

45、笑脸对人—微笑是人际间最有效的沟通方式

我们无法完全改变自己的容貌，但是我们可以选择用微笑来装点自己，因为微笑是一种最容易为人接受的礼物，是一种最宝贵的无形资产，是一种让事业成功的神奇 法宝 。常以笑脸对人，才会迎来他人的笑脸相对。

46、凡事少与人攀比—别自己给自己下套

看到别人穿金戴银、喝洋酒、开好车，于是不管是否适合自己，不顾自己经济承受能力如何，也纷纷效仿，或是想超过别人，这就是一种攀比的心理在作怪。长此以往，就失掉了自己的本性，成了别人的影子。

47、做人不能太老实—防人之心不可无

任何事都应该有个度，超过这个限度，就会适得其反。我们提倡做老实人，办老实事，诚实待人，本分对人。但老实不可超过限度，太过老实，就会成为被人利用、任人宰割的目标。

48、方圆有度不狡猾—狡猾伪诈必遭人唾弃

方圆是一种处世的艺术，是为人不可缺少的一种生存本领，是一种生活中的大智慧，狡猾则是奸诈、不可信任的代名词，故而为人可以方圆有度却不可狡猾，狡猾的人谁都不会欢迎、不会喜欢。

49、可以不说但不可瞎说—良好的信誉是成功的基石

为人处世，说话算话、信守诺言是非常重要的。那些受欢迎的人，常用各种不同的方式把他们的特点展示在人们面前，其中最显著的就是任何时候都履约、守信，因为良好的信誉是成功的基石。

50、从对方关心的话题说起—拉近彼此间距离的良策

每个人都希望得到别人的重视，都希望别人把目光聚集到自己身上。如果你能够先重视他人，对他人所关心的事情、问题给予足够的重视，或者对他人感兴趣的话题予以关注，别人才会对你感兴趣，重视你，这样你的目的才会容易达到。

我要评论

文明上网 理性发言

发表评论

[关于我们](#)

[广告服务](#)

[联系我们](#)

[招聘信息](#)

[网站律师](#)

[网站地图](#)

[合作伙伴](#)

电话: 010-88155800 010-88155700 地址: 北京市海淀区西四环北路146号三层(100142)

Copyright www.e521.com All Rights Reserved

北京未名集团 中华财会网 版权所有  京ICP证010498号