



2012年全国纺织服装专业市场发展工作会议沈阳举行

http://www.texnet.com.cn 2012-08-09 08:26:58 来源: [纺织服装周刊](#) 收藏



生意社8月9日讯 7月31日, 2012年全国纺织服装专业市场发展工作会议暨中国纺织工业联合会流通分会三届三次理事会议在沈阳举行。

会上, 中国纺织工业联合会副会长、流通分会会长夏令敏就2012年上半年我国纺织行业运行形势、国内外市场需求、近期产业的主要问题以及专业市场的发展机遇等四大方面进行了详细解读。夏令敏表示, 尽管上半年纺织行业产销增速较上年同期下滑明显, 出口形势较为严峻, 内销增速放缓, 但整体上专业市场仍平稳发展, 东部地区的专业市场纷纷以升级改造和结构调整为主, 而在中西部地区的专业市场则还有较大的开拓空间。

夏令敏强调, 经过近几年的转型升级, 专业市场在发展批零兼营一体化、完善各项配套设施及增值服务如(融资贷款、研发设计, 电子商务运用)等多方面做出了卓有成效的成果。专业市场作为纺织服装领域重要的流通渠道, 还需继续加大品牌、绿色环保、技术应用等改革转型的力度, 力争将专业市场的商业模式创新, 探索企业服务、品牌营销服务方面的转型升级。

会上, 流通分会副会长、中国纺织人才交流培训中心主任冯国平和中国纺织工业联合会信用办副主任徐建华, 分别就《流通领域人才培养》和《纺织服装行业信用体系建设》做了专题报告。

流通分会还在本次会议上为“产品价格监测”定点市场和商户进行了授牌, 其中包括广州白马服装市场等15个“中国纺织服装行业产品价格定点监测市场”, 盛泽中国东方丝绸市场“吴江市津英纺织有限公司”、北京木樨园天雅服装大厦“千禧蕾”品牌、沈阳五爱服装城“黛菲儿”品牌等251家品牌型经营商户则被授予“产品价格定点监测商户”标识。

据了解, “产品价格监测”工作是中国纺织工业联合会流通分会与信息统计部于2012年4月正式全面启动的。目的在于更好地了解纺织服装专业市场运行情况, 掌握纺织服装专业市场的销售情况反映的产业上下游之间的产、供、销关系, 发挥市场在指导生产、促进流通和引导消费上的“晴雨表”作用。目前, 产品价格监测所反映的二季度市场行情, 已经融入中国纺织经济运行分析数据库中。

此外, 经会议现场投票表决, 无锡纺织材料交易所有限公司、鄂尔多斯市易兴物流集团有限责任公司、重庆恒升资产经营管理有限公司、长春利普顿集团有限公司成为本届理事会理事单位; 榆林市



阅读排行

- 01 时尚羽绒服+性感打底裤 冬日减龄温暖装(图)
- 02 冬季经典美搭: 长靴+打底裤+长款大衣(图)
- 03 韩系斗篷款毛呢外套 冬季保暖又遮肉(图)
- 04 欧美潮人街拍 气质大衣耍酷冬日(图)
- 05 孕妈也时尚 冬季时尚性感孕妇装大衣推荐(图)
- 06 2012年服装业“大库存”盘点 或成行业拐点
- 07 纺织服装业: 度过最差阶段深探向内发展
- 08 纺织企业重短利更要谋长远

流行风尚



每日聚焦

- 渠道饱和 男装或步运动品牌后尘
- 中国考虑进口棉花并抛售库存以安抚纺织厂
- 纺织服装业上市公司发展策略: 强化内生增长是
- 2013发展规划: 重构纺织行业竞争新优势
- 2012年服装业“大库存”盘点 或成行业拐点
- 前11月纺织形势探析: 出口增速锐减 政策导向
- ICAC 世界棉花期末库存达到二战以来高峰
- 越南力争2020年成为五大纺织服装制造出口国家

魅力家纺



金花购物大厦有限公司、济南派口服装有限公司、吉林省松原市金滩源房地产开发有限公司成为流通分会会员单位。

本次会议由中国纺织工业联合会流通分会主办，沈阳五爱集团承办。参加会议的还有，中国纺织工业联合会顾问、流通分会名誉会长杨东辉，辽宁省纺织工业协会会长李庆祥，沈阳金融商贸开发区管委会副主任、五爱商贸物流区管委会主任孙伟山等嘉宾以及来自全国各地的近百家市场和单位的代表参加了本次会议。



转载本网专稿请注明出处“中国纺织网”

编辑：沉没东木

【贸易行情论坛】 【打印】 【关闭】 【我要收藏】

文章关键词：[纺织服装业](#) [沈阳](#)

「相关报道」

更多精彩行业动态

[进入行业动态>>](#)

[返回纺织网资讯首页](#)



热点专题



新型纤维开发现状及发展趋势
面对多年来化纤行业常规品种严重过剩，新型纤维材料制造技术整体落后的局面，技术进步... [详情]

- 2011春夏流行面料趋势
- 60周年，中国服装发展轨迹
- 反倾销反补贴，贸易保护风云再起
- 部分商品出口退税率提高到17%

纺织论坛



信息发布 贸易交流 生活杂谈
资源下载 原料纱线 面料经纬
印染整理 贴图共赏 在线客服

- [2007心情故事征文]冬夜随笔
- 织机重要的工艺参数上机指南，希望大...
- [2007职场人生类征文]我的职场感悟~~~~~...
- 外贸骗局：一笔180万的订单
- 外贸业务与单证操作全流程ZT
- 企业的利益与费用 {原创}



新闻订阅



我要投稿

免责声明：浙江网盛生意宝股份有限公司对中国纺织网上刊登之所有信息不声明或保证其内容之正确性或可靠性；您于此接受并承认信赖任何信息所生之风险应自行承担。浙江网盛生意宝股份有限公司，有权但无此义务，改善或更正所刊登信息任何部分之错误或疏失。

站内支持：[关于我们](#) - [服务项目](#) - [法律声明](#) - [意见反馈](#) - [企业邮箱](#) - [联系我们](#) - [友情链接](#) - [纺织数据库](#) - [快速产品通道](#) - [外贸助手](#)

兄弟站点：[生意宝](#) - [国贸通](#) - [中国化工网](#) - [全球化工网](#) - [医药网](#) - [中国服装网](#) - [机械专家网](#) - [中国农业网](#) - [中国蔬菜网](#) - [浙江都市网](#) - [中国红娘网](#) - [南阳商务网](#)
[糖酒招商网](#) - [中国卫浴网](#) - [Global Buyers & Suppliers](#) - [ChinaChemNet](#)

中国纺织网 版权所有 1997-2011 浙ICP证:浙B2-20080131

服务热线：0571-88228405